

BOOST YOUR BUSINESS

Advies op maat voor fitnessprofessionals
personal trainers, kinesitherapeuten...

KMO-PORTEFEUILLE
ERKEND DIENSTVERLENER



Boost Your Business is een individueel begeleidingstraject op maat voor **ambitieuze** ondernemingen op kantelmomenten. Voor starters bekijken we samen jouw business plan en geven we advies om op de beste manier jouw zaak te starten. Voor bestaande ondernemingen inspireren we jou en begeleiden we in jouw groei-, verbeter- en verandertrajecten.

OFFERTE: Advies op maat voor Personal Trainers, Fitnesscentra, SportClubs...

Plan van aanpak:

1. SWOT analyse

- wat zijn de sterke en zwakke kanten van jouw business
- welke zijn de opportuniteiten van de markt en welke de bedreigingen (bv. concurrentie)








2. Personal Training implementeren in jouw structuur (Fitness, kinepraktijk, dansschool...):

- Wat zijn de voordelen voor jou?
- Hoe pak je het aan?
- Welke samenwerkingsmodellen zijn mogelijk tussen jouw onderneming en een personal trainer?

3. Positionering op de markt:

- wie zijn je ideale klanten?
- hoe kan je deze mensen bereiken?
- wat maakt jouw onderneming uniek (Unique Selling Proposition) en hoe communiceer je dat?

Aan het einde van het traject krijg je een "roadmap" (gebaseerd op het CANVAS BUSINESS model) - zie hieronder een voorbeeld van de onderneming Spotify:

Strategische Partners  <ul style="list-style-type: none"> - Platenlabels - Rechthebbende muziek - Muziekanten 	Kernactiviteiten  <ul style="list-style-type: none"> - Onderhoud app/website/streaming platform - Managen van een muziekbibliotheek - Nieuwe muziekcontent - Werven nieuwe gebruikers 	Waarde-propositie  <p>Gebruikers</p> <ul style="list-style-type: none"> - Freemium model met advertenties - Toegang tot grote verzameling van muziek - Directe toegang via de app/website <p>Adverteerders</p> <ul style="list-style-type: none"> - Effectieve marketing door gebruik van muziek - Groot bereik door vele luisteraars - Specifieke targetting door muzieksmaak 	Klantrelaties  <ul style="list-style-type: none"> - Website, app, en diverse Social Media kanalen - Via streaming platform - Via derde partijen 	Klantsegmenten  <ul style="list-style-type: none"> - Adverteerders - Betalende gebruikers - Gratis gebruikers
Kostenstructuur  <ul style="list-style-type: none"> - Muziek royalties - Salaris van personeel - Overige gerelateerde kosten (o.a. onderhoud platform) 	Verdienmodel  <ul style="list-style-type: none"> - Maandelijkse fee betalende gebruikers - Inkomsten uit advertenties 			

KOST

Bepaling van de werkuren en kosten voor advies:

- ✓ Voorbereidingswerk (1u)
- ✓ Bezoek aan je praktijk , SWOT analyse en opstellen van een plan van aanpak (3u)
- ✓ Verslag en advies (1,5u)
- ✓ 3x20 minuten Follow up sessies via Skype (na 1, 2 en 3 maanden) (1u)

TOTALE: €975 (6,5uren)

Move to Live BVBA is een door de Vlaamse Overheid erkend dienstverlener en biedt advies aan via de KMO-portefeuille. Ondernemers, zelfstandigen en kmo's kunnen van deze subsidiemaatregel gebruik maken om de financiële kost van advies en opleiding te verkleinen. Met de KMO-portefeuille kan je 30% tot 40% van de kostprijs van onze diensten recupereren.



KMO-PORTEFEUILLE
ERKEND DIENSTVERLENER